

VOTRE PROFIL

Vous êtes installateur, bureau d'études, futur créateur d'entreprise en conseil, intégration ou installation.

OBJECTIF

Acquérir les connaissances permettant de vendre, concevoir, réaliser, paramétrer et mettre en service une installation Domotique. Accéder au métier d'intégrateur en domotique.

CONNAISSANCES PREALABLES

Bonnes connaissances de l'installation électrique des bâtiments. Notions de réseau IP
Notions d'utilisation d'un ordinateur de type PC et du système d'exploitation Windows.

MATERIEL ET LOGICIELS REQUIS :

Ordinateur Portable PC ou MAC (parallèle) avec Système d'exploitation Windows XP ou 7 (non Vista) port USB Dispo
Version Démo de ETS 3 ou ultérieur installé et opérationnel

EQUIPEMENT MIS EN ŒUVRE POUR L'APPLICATION

ETS3 (logiciel, licence formation)

Logiciel de supervision (licence formation)

Matériel KNX toutes marques (mixage complet)

Boutons poussoirs, actionneurs de sorties TOR/variables, thermostats, vannes.

Sondes de température, CO2, humidité, météo, compteurs, mesure production panneau solaire.

Bancs pédagogiques (2 stagiaires par banc)

CONTENU DE LA FORMATION ET OBJECTIFS PEDAGOGIQUES

Avoir une bonne connaissance du marché

Avoir une bonne connaissance de l'offre et se positionner au regard de

la difficulté d'accès

La richesse fonctionnelle

L'interopérabilité

Le positionnement prix

Avoir une bonne vision de la répartition budgétaire d'un projet

Connaitre les différents métiers et se positionner

Connaitre l'influence des autres métiers sur celui du domoticien

Savoir cibler et révéler les besoins d'un client

Savoir concevoir une installation de base

Savoir faire un devis et vérifier sa rentabilité

Planifier un projet

Savoir câbler une installation type dans le respect de la topologie

Maîtriser le paramétrage et la programmation de l'installation électrique

Savoir paramétrer un superviseur

Créer des fonctions logiques afin de répondre aux demandes du client

Savoir choisir et mettre en place une solution sécurisée de télémaintenance

JOUR 1 MARCHÉ OFFRE ET COMMERCE

Analyse du marché quantitative et qualitative.
Analyse des fonctions les plus vendues.
Tour d'horizon et présentation des réelles solutions disponibles sur le marché.
Méthode d'orientation au milieu des offres en fonction des topologies, prix, richesses fonctionnelles et difficultés d'accès.
Relations et méthodes commerciales.
Analyse répartition budgétaire d'un projet type.
Environnement logiciel du domoticien.

JOUR 2 INTEGRATION

Lister les compétences nécessaires à l'exercice du métier d'intégrateur.
Analyse des différents métiers de la domotique et aide au positionnement individuel.
Exercice de design d'une installation : implantation et topologie.
Interopérabilité, cohabitation et parasitage entre les systèmes.
Chiffrage et évaluation des temps de mise en œuvre engagés.
Pratique : Câblage d'une installation type.

JOUR 3 PROGRAMMATION DE L'ELECTRICITE COMMUNICANTE

Documenter l'installation avant de paramétrer : organisation des E/S, logique d'adressage individuel, méthode de hiérarchisation des fonctions, plan d'adressage IP, dossier technique.
Pratique : Adressage individuel, tests et diagnostics, construction des fonctions, téléchargement et mise en service.

JOUR 4 PARAMETRAGE DES SUPERVISEURS

Pratique : Installation d'un logiciel de supervision, importation des fonctions de l'électricité communicante, Design de l'interface graphique pour l'utilisateur, Construction de fonctions logiques supplémentaires.
Paramétrage du réseau informatique pour la mise en œuvre de la télémaintenance.
Test d'aptitude (QCM) - Certificat.
Bilan de compétences, Construction d'un programme personnalisé de formation complémentaires et axes d'autoformation.